

MAUNA KEA TECHNOLOGIES ANNONCE SON CHIFFRE D'AFFAIRES DU PREMIER SEMESTRE 2017

Chiffre d'affaires en recul de 26% au premier semestre 2017

*Croissance de 12% sur la région Amériques reflétant le déploiement d'un modèle en consignment
(« pay-per-use »)*

Paris, le 25 juillet 2017 – 17h45 – Mauna Kea Technologies (Euronext : MKEA, OTCQX : MKEAY) inventeur de Cellvizio®, plateforme multidisciplinaire d'endomicroscopie confocale laser, annonce son chiffre d'affaires pour le premier semestre clos au 30 juin 2017. La Société présentera son chiffre d'affaires aujourd'hui lors d'une conférence téléphonique (voir les informations pratiques en fin de communiqué).

Sacha Loiseau, Fondateur et Directeur Général de Mauna Kea Technologies déclare : « *Au premier semestre 2017, les ventes ont reculé de 26% alors que le chiffre d'affaires des activités cliniques dans la région Amériques progressait de 12% sur la même période. Ces résultats illustrent la décision stratégique de la société de faire évoluer le modèle économique du Cellvizio aux États-Unis vers du pay-per-use. Nous sommes convaincus que ce nouveau modèle permettra d'accélérer l'adoption de Cellvizio et de générer une croissance importante de nos revenus récurrents. Bien que notre performance au deuxième trimestre soit inférieure à nos attentes en raison d'une durée de signature des contrats plus longue que prévue et du retard pris dans le recrutement de notre force de vente aux États-Unis, nous bénéficions maintenant d'un carnet d'opportunités significatif que nous pensons transformer sur le second semestre. Par ailleurs, nous continuons de réduire les dépenses de marketing et de distribution en dehors des États-Unis ce qui explique notamment la performance dans ces régions. Enfin nous restons confiants dans la qualité de notre partenariat avec Cook Medical en urologie bien que le retard dans son lancement effectif ait impacté nos ventes du semestre.* »

Résultat des ventes du premier semestre 2017 par trimestre

(en milliers d'€) – IFRS	2017	2016	Variation %
1 ^{er} trimestre	1 599	1 954	(18%)
2 ^e trimestre	1 686	2 511	(33%)
<i>Variation séquentielle</i>	<i>+5%</i>	<i>+29%</i>	
Ventes totales S1	3 285	4 465	(26%)

Résultat des ventes du premier semestre 2017 par catégorie

(en milliers d'€) – IFRS	S1 2017 (30 juin 2017)	S1 2016 (30 juin 2016)	Variation %
Systèmes	1 522	2 294	(34%)
Consommables	1 098	1 464	(25%)
Services	664	708	(6%)
Ventes totales S1	3 285	4 465	(26%)

Au premier semestre 2017, la Société a vendu 14 systèmes Cellvizio et signé le placement en consignment de 8 nouveaux systèmes aux États-Unis, contre 26 ventes et 6 consignations au premier semestre 2016. Les volumes de sondes consommables livrées ont atteint 254 unités, contre 414 sondes vendues au premier semestre 2016. Les commandes de sondes (hors commandes initiales) étaient au nombre de 222 au premier semestre 2017, contre 306 au premier semestre 2016, reflet d'un accroissement des volumes aux États-Unis (+14%) et d'une nette érosion des volumes sur les autres marchés (-53%).

Résultat des ventes du premier semestre par zone géographique et par activité

(en milliers d'€) – IFRS	S1 2017 (30 juin 2017)	S1 2016 (30 juin 2016)	Variation %
Amériques	1 558	1 760	(11%)
Clinique	1 565	1 392	+12%
Préclinique	(6)	368	(102%)
Asie-Pacifique	677	1 482	(54%)
Clinique	433	1 049	(59%)
Préclinique	244	434	(44%)
EMEA	1 049	1 224	(14%)
Clinique	638	1 163	(45%)
Préclinique	411	60	+583%
Total des ventes cliniques S1	2 636	3 604	(27%)
Total des ventes précliniques S1	649	861	(25%)
Ventes totales S1	3 285	4 465	(26%)

Ventes de l'activité clinique

La Société se concentre sur la montée en puissance de son nouveau modèle en consignment pour les applications Cellvizio en gastroentérologie (son indication phare) aux États-Unis, qui recèle un fort potentiel de marché et bénéficie d'un cadre de remboursement favorable (cf. communiqué du 4 novembre 2016). Ainsi, les ventes cliniques dans la région Amériques ont progressé de 12% au premier semestre 2017, tirées par une dynamique toujours positive mais partiellement compensée par l'effet temporaire du passage de la Société à un modèle de consignment sur ce marché et par le délai pris pour renforcer la force de ventes.

Les ventes cliniques ont reculé de 59% en Asie-Pacifique et de 44% en Europe-Moyen-Orient-Afrique (EMEA), en raison notamment de la concentration des ressources de la Société sur la croissance de son activité phare des applications cliniques aux États-Unis.

Ventes de l'activité préclinique

Les ventes précliniques ont reculé de 25% au premier semestre 2017, la croissance de la région EMEA étant compensée par le recul en zones Amériques et Asie-Pacifique, imputable à l'irrégularité inhérente à l'activité ainsi qu'à la concentration de la Société sur son activité clinique.

Information trimestrielle détaillée
Ventes trimestrielles par secteur géographique (clinique/préclinique)

(en milliers d'€) – IFRS	30 juin 2017			30 juin 2016		
	T1	T2	S1	T1	T2	S1
Amériques	850	708	1 558	809	951	1 760
Clinique	871	693	1 565	610	782	1 392
Préclinique	-21	15	(6)	199	169	368
Asie-Pacifique	202	476	677	668	814	1 482
Clinique	171	262	433	424	625	1 049
Préclinique	31	213	244	244	190	434
EMEA	547	502	1 049	477	746	1 224
Clinique	219	419	638	445	719	1 163
Préclinique	328	83	411	33	28	60
Total Ventes Clinique	1 261	1 375	2 636	1 479	2 125	3 604
Total Ventes Préclinique	338	311	649	476	385	861
Total Ventes	1 599	1 686	3 285	1 954	2 511	4 465
Systèmes	685	838	1 522	920	1 374	2 294
Consommables	535	564	1 098	681	783	1 464
Services	380	284	664	353	354	708
Total Ventes	1 599	1 686	3 285	1 954	2 511	4 465

Ventes trimestrielles unitaires par nature

En nombre	30 juin 2017			30 juin 2016		
	T1	T2	S1	T1	T2	S1
Nouveaux systèmes vendus	6	8	14	9	17	26
Placement de systèmes en consignation	6	2	8	1	5	6
Sondes	125	129	254	197	217	414
<i>dont réapprovisionnements et pay-per-use</i>	<i>115</i>	<i>107</i>	<i>222</i>	<i>167</i>	<i>139</i>	<i>306</i>

Mauna Kea Technologies organise une conférence téléphonique ce jour à 18h15 pour discuter de son chiffre d'affaires du premier semestre 2017, commenter son bilan d'activité et présenter ses perspectives. La conférence téléphonique sera animée par Sacha Loiseau (Directeur général). Pour accéder à la conférence téléphonique, veuillez appeler le 01 70 77 09 27 et suivre les instructions. Un enregistrement de la conférence téléphonique sera disponible pendant 90 jours au numéro suivant : 01 72 00 15 01. Mot de passe pour l'enregistrement : 309920#.

À propos de Mauna Kea Technologies

Mauna Kea Technologies est une entreprise mondiale de dispositifs médicaux dont la mission est de maximiser les diagnostics et traitements grâce à une visualisation directe au niveau cellulaire. Le produit phare de la Société, le Cellvizio, a reçu des accords de commercialisation pour une large gamme d'applications dans plus de 40 pays dont les États-Unis, l'Europe, le Japon, la Chine, le Canada, le Brésil et le Mexique. Pour plus d'informations sur Mauna Kea Technologies, [visitez www.maunakeatech.fr](http://www.maunakeatech.fr)

Avertissement

Le présent communiqué contient des déclarations prospectives relatives à Mauna Kea Technologies et à ses activités. Mauna Kea Technologies estime que ces déclarations prospectives reposent sur des hypothèses raisonnables. Cependant, aucune garantie ne peut être donnée quant à la réalisation des prévisions exprimées dans ces déclarations prospectives qui sont soumises à des risques dont ceux décrits dans le document de base de Mauna Kea Technologies enregistré par l'Autorité des marchés financiers (AMF) le 31 mai 2017 sous le numéro D.17-0574 et disponible sur le site internet de la Société (www.maunakeatech.fr), ainsi qu'à l'évolution de la conjoncture économique, des marchés financiers et des marchés sur lesquels Mauna Kea Technologies est présente. Les déclarations prospectives figurant dans le présent communiqué sont également soumises à des risques inconnus de Mauna Kea Technologies ou que Mauna Kea Technologies ne considère pas comme significatifs à cette date. La réalisation de tout ou partie de ces risques pourrait conduire à ce que les résultats réels, conditions financières, performances ou réalisations de Mauna Kea Technologies diffèrent significativement des résultats, conditions financières, performances ou réalisations exprimés dans ces déclarations prospectives. Le présent communiqué et les informations qu'il contient ne constituent ni une offre de vente ou de souscription, ni la sollicitation d'un ordre d'achat ou de souscription des actions de Mauna Kea Technologies dans un quelconque pays.

Etats-Unis

Zack Kubow / Lee Roth
The Ruth Group
646-536-7020 / 7012
zkubow@theruthgroup.com lroth@theruthgroup.com

U.S. Media

Kirsten Thomas
The Ruth Group
508-280-6592
kthomas@theruthgroup.com

France et Europe

NewCap – Relations Investisseurs
Florent Alba
01 44 71 94 94
maunakea@newcap.eu