

MAUNA KEA TECHNOLOGIES ANNONCE SON CHIFFRE D'AFFAIRES DU TROISIÈME TRIMESTRE 2018

Forte dynamique commerciale aux Etats-Unis avec une augmentation des placements de systèmes en consignation de 400% par rapport au T3 2017 et de 82% par rapport au T2 2018

Ventes de minisondes aux Etats-Unis en hausse de 38% par rapport au T3 2017

Chiffre d'affaires global du T3 2018 en hausse de 4% par rapport au T3 2017 avec une croissance globale des ventes de minisondes de 31%

Mauna Kea Technologies organise une conférence téléphonique ce jour à 18h15, heure de Paris, pour présenter son chiffre d'affaires du troisième trimestre 2018, et faire un point sur son activité. La conférence téléphonique sera animée par Sacha Loiseau, Directeur Général, Christophe Lamboeuf, Directeur Financier, et Robert L. Gershon, qui vient d'être nommé aux fonctions de Directeur Général. Pour accéder à la conférence téléphonique, veuillez composer le numéro suivant et suivre les instructions : 01 70 71 01 59, et le code : 31308730#. Un enregistrement de la conférence téléphonique sera disponible en réécoute pendant 90 jours en composant le numéro suivant : 01 72 72 74 02. Pour accéder à la réécoute, veuillez composer le code suivant : 418794715#.

Paris et Boston, le 18 octobre 2018 – 17h45 – Mauna Kea Technologies (Euronext : MKEA) inventeur de Cellvizio®, plateforme multidisciplinaire d'endomicroscopie confocale laser, annonce son chiffre d'affaires du troisième trimestre 2018 clos au 30 septembre 2018.

« Au cours du dernier trimestre, nous avons continué à travailler dur pour améliorer nos performances aux Etats-Unis et nous avons pu constater une forte dynamique générée par notre équipe de vente puisque 20 nouveaux contrats « pay-per-use » ont été conclus au troisième trimestre, comparés à 5 et 11 au cours des premier et deuxième trimestres de l'exercice. Par ailleurs, la croissance séquentielle de notre chiffre d'affaires généré par ces installations s'élève à 32,1% par rapport au trimestre précédent, qui affichait déjà une progression de 69,3% par rapport au premier trimestre. » déclare Sacha Loiseau, fondateur et Directeur Général de Mauna Kea Technologies. « Ces résultats encourageants démontrent que les efforts de notre nouvelle équipe commerciale pour promouvoir l'adoption du Cellvizio® commencent à porter leurs fruits et nous travaillons à l'obtention des bénéfices grandissants des effets de l'utilisation croissante de notre base installée. Outre nos progrès aux États-Unis, nous nous félicitons des investissements croissants de notre partenaire en Chine, qui ont résulté ce trimestre en une croissance de 17% de notre chiffre d'affaires clinique par rapport à l'année dernière en Asie-Pacifique. Le moment est particulièrement bien choisi pour l'évolution de notre gouvernance annoncée la semaine dernière. Rob Gershon, qui nous rejoint en tant que Directeur Général, apporte à Mauna Kea plusieurs décennies d'expérience en management et développement commercial. Je me réjouis de travailler aux côtés de Rob et de Christophe Lamboeuf en ma nouvelle qualité de Président. »

Ventes du troisième trimestre 2018 par catégorie

(en K€) – IFRS	T3 2018 (30 septembre 2018)	T3 2017 (30 septembre 2017)	Variation %
Systèmes	829	926	(10%)
Consommables	820	674	31%
<i>dont programme pay-per-use</i>	255	141	81%
Services	284	252	13%
Ventes totales	1 933	1 852	4%

Les ventes du troisième trimestre s'élevaient à 1,9 M€, en hausse de 4% par rapport au troisième trimestre de l'année précédente. La progression du chiffre d'affaires a été portée par la croissance de 31% des ventes de consommables, compensant en partie le recul de 10% des ventes de systèmes. Cette tendance reflète le recentrage réussi de la Société vers un modèle de revenus récurrents. Fait important, le chiffre d'affaires du programme *pay-per-use* est en croissance de 81% d'une année sur l'autre et de 32,1% par rapport au deuxième trimestre 2018. La Société estime que la priorité donnée aux ventes *pay-per-use* devrait stimuler la croissance des revenus récurrents au cours des prochains trimestres.

Ventes du troisième trimestre 2018 par type d'unités

Unités	T3 2018	T3 2017	Variation %
Nouveaux systèmes vendus (par unité)	8	8	0%
Placement de systèmes en consignation	20	4	400%
Sondes	224	175	28%
dont réassortiments et <i>pay-per-use</i>	215	108	99%

Le volume de sondes consommables livrées au cours du trimestre s'est élevé à 224 unités, en hausse de 28% par rapport aux 175 sondes vendues au troisième trimestre 2017. Les ventes de sondes aux clients existants et les commandes effectuées dans le cadre du programme *pay-per-use* se sont élevées à 215 unités sur le trimestre, ayant pratiquement doublé par rapport aux 108 sondes vendues en 2017 au cours de la même période.

La Société a livré 28 systèmes Cellvizio® au troisième trimestre 2018, dont 20 systèmes placés dans le cadre du programme *pay-per-use*, contre 12 systèmes au troisième trimestre 2017, avec 4 en *pay-per-use*.

Les 20 systèmes placés en consignation aux États-Unis au cours du trimestre reflètent la capacité de l'équipe commerciale à valoriser le modèle de *pay-per-use*. Les placements du troisième trimestre portent le nombre total des consignations à 36 depuis le début de l'année 2018, pour un total de 49 en ajoutant les 13 systèmes placés au cours de l'année 2017.

Ventes trimestrielles de 2018 par zone géographique avec par activité

(en K€) – IFRS	T1 2018	T2 2018	T3 2018	9M 2018	T1 2017	T2 2017	T3 2017	9M 2017	Var (%) 9M
États-Unis et Canada¹	459	866	939	2 265	824	556	1 133	2 511	(10%)
Clinique	446	846	691	1 983	844	539	1 127	2 512	(21%)
Préclinique	14	21	248	282	-20	18	6	-1	ns
Asie-Pacifique	242	485	582	1 310	202	476	608	1 286	2%
Clinique	242	319	567	1 129	171	262	485	918	23%
Préclinique	0	166	15	181	31	213	124	368	(51%)
EMEA	337	294	409	1 039	547	502	69	1 119	(7%)
Clinique	74	259	193	526	219	419	56	694	(24%)
Préclinique	263	35	216	513	328	83	13	424	21%
Amérique latine	4	19	3	27	27	153	41	221	(88%)
Clinique	4	19	3	27	27	153	41	221	(88%)
Préclinique	0	0	0	0	0	0	-	-	--
Total ventes cliniques	766	1 443	1 454	3 663	1 260	1 372	1 709	4 345	(16%)
Total ventes précliniques	276	222	479	977	338	313	143	791	23%
Ventes totales	1 042	1 665	1 933	4 640	1 599	1 686	1 852	5 136	(10%)

¹ Les ventes aux États-Unis et au Canada étaient précédemment publiées avec les ventes de la région Amérique latine dans la rubrique Amériques.

Ventes cliniques

Les ventes cliniques aux États-Unis et au Canada se sont établies à 0,7 M€ au troisième trimestre 2018, en recul de 39% par rapport à la même période l'année dernière, principalement en raison de l'absence de ventes ce trimestre contre 3 systèmes vendus au troisième trimestre 2017. Cette tendance était attendue compte tenu de la stratégie de consignation.

Les ventes cliniques ont augmenté de 17% en Asie-Pacifique, portées par la progression du chiffre d'affaires en Chine, où la dynamique commerciale se poursuit et génère des ventes de systèmes et de consommables. En outre, il convient de mentionner la hausse de 242% enregistrée dans la région Europe-Moyen-Orient-Afrique (EMEA), compensant un recul de 92% en Amérique latine.

Ventes précliniques

Comme indiqué au cours des trimestres précédents, les ventes précliniques sont par nature moins récurrentes que les ventes cliniques, ce qui rend difficile la comparaison d'une période à l'autre. Les ventes précliniques ont augmenté de 235% au troisième trimestre 2018 par rapport à la même période, l'année dernière.

Ventes trimestrielles de 2018 par type d'unités

Unités	T1 2018	T2 2018	T3 2018	9M 2018	T1 2017	T2 2017	T3 2017	9M 2017	Var (%) 9M
Nouveaux systèmes vendus (par unité)	3	6	8	17	5	9	8	22	(23%)
Placement de systèmes en consignation	5	11	20	36	6	2	4	12	200%
Sondes	106	163	224	493	125	129	175	429	15%
dont réassortiments et pay-per-use	101	146	215	462	115	107	108	330	40%

Il est important de noter que le volume de sondes consommables livrées au cours du trimestre ont augmenté de 37,4% par rapport au deuxième trimestre, qui faisait déjà apparaître un accroissement de 53,8% par rapport au premier trimestre 2018. Depuis le début de l'année, les ventes de sondes sur la base installée et les commandes passées dans le cadre du programme *pay-per-use* ressortent en hausse de 40% par rapport aux neuf premiers mois de 2017.

À propos de Mauna Kea Technologies

Mauna Kea Technologies est une entreprise mondiale de dispositifs médicaux dont la mission est d'éliminer les incertitudes liées aux diagnostics et aux traitements grâce à une visualisation directe des tissus au niveau cellulaire, la « biopsie optique ». Le produit phare de la Société, le Cellvizio, a reçu des accords de commercialisation pour une large gamme d'applications dans plus de 40 pays dont les États-Unis, l'Europe, le Japon, la Chine, le Canada, le Brésil et le Mexique. Pour plus d'informations sur Mauna Kea Technologies, visitez www.maunakeatech.fr

États-Unis

Lee Roth / Emma Poalillo
The Ruth Group
646-536-7012 / 7024
lroth@theruthgroup.com /
epoalillo@theruthgroup.com

U.S. Media

Kirsten Thomas
The Ruth Group
508-280-6592
kthomas@theruthgroup.com

France et Europe

NewCap - Investor Relations
Tristan Roquet Montégon
+33 (0)1 44 71 94 94
maunakea@newcap.eu



Avertissement

Le présent communiqué contient des déclarations prospectives relatives à Mauna Kea Technologies et à ses activités. Mauna Kea Technologies estime que ces déclarations prospectives reposent sur des hypothèses raisonnables. Cependant, aucune garantie ne peut être donnée quant à la réalisation des prévisions exprimées dans ces déclarations prospectives qui sont soumises à des risques dont ceux décrits dans le document de base de Mauna Kea Technologies enregistré par l'Autorité des marchés financiers (AMF) le 27 avril 2018 sous le numéro D.18-0429 et disponible sur le site internet de la Société (www.maunakeatech.fr), ainsi qu'à l'évolution de la conjoncture économique, des marchés financiers et des marchés sur lesquels Mauna Kea Technologies est présente. Les déclarations prospectives figurant dans le présent communiqué sont également soumises à des risques inconnus de Mauna Kea Technologies ou que Mauna Kea Technologies ne considère pas comme significatifs à cette date. La réalisation de tout ou partie de ces risques pourrait conduire à ce que les résultats réels, conditions financières, performances ou réalisations de Mauna Kea Technologies diffèrent significativement des résultats, conditions financières, performances ou réalisations exprimés dans ces déclarations prospectives. Le présent communiqué et les informations qu'il contient ne constituent ni une offre de vente ou de souscription, ni la sollicitation d'un ordre d'achat ou de souscription des actions de Mauna Kea Technologies dans un quelconque pays.